

MKB heeft baat bij leasen gebruikt materieel

BEEQUIP is een jonge leasemaatschappij, die op flexibele wijze MKB bedrijven ondersteunt bij de aanschaf van rijdend en rollend materieel. Bijzonder is, dat het zowel om gebruikt als nieuw materieel kan gaan. Daarmee onderscheidt het in Rotterdam gevestigde bedrijf zich duidelijk van veel andere leasemaatschappijen.

Giel Claes, partner bij BEEQUIP en één van de oprichters, licht dat graag toe: "Gebruikt materieel heeft vaak nog een aantrekkelijke overwaarde. Die maken we via onze leaseconstructies nuttig voor de klant. Onze medewerkers komen uit de branche en spreken de taal van de ondernemer. Dat maakt dat wij snel tot een goede maatwerkoplossing komen." In sommige gevallen kan daarbij met flexibele sale & lease back-oplossingen worden gewerkt, zodat geld vrijkomt voor nieuwe investeringen. Bijzonder is ver-

der, dat gebruikt materieel ook internationaal kan worden ingezet. Het is dan ook niet verwonderlijk dat BEEQUIP sinds kort de Nederlandse financieringspartner is van Ritchie Brothers Auctioneers.

Veel materieelkennis in huis

Thijs Parren is Lease Officer voor bouwmachines bij BEEQUIP en heeft jarenlange ervaring in grondverzet en de verhuur van allerhande bouwmachines. Materieelkennis is de kracht van BEEQUIP en dat wordt door klanten in de materieelbranche zeer op prijs gesteld. Het is één van de redenen waarom het bedrijf in korte tijd al zoveel MKB-ondernemingen van dienst kon zijn. De teller van het aantal contracten staat ruim boven de 1300. Waaronder veel bedrijven met een (ver)huurvloot, want die kunnen regelmatig financiële ondersteuning gebruiken om te verjongen of uit te breiden. Een leaseconstructie kan dan – voor korte of langere termijn – uitkomst bieden.



Giel Claes, partner bij BEEQUIP

Onderliggende waarde

BEEQUIP werkt op basis van 'equipment first'. Eerst wordt gekeken naar de onderliggende waarde van het te leasen equipment en de kasstromen die daarmee worden gecreëerd, daarna pas naar de financiële bedrijfsresultaten. Kortom: het equipment is bepalend voor de financiering. Dat geeft de MKB ondernemer meer speelruimte. Heeft hij mindere jaren achter de rug, waardoor zijn cijfers tegenvallen, dan kan het advies luiden om voor gebruikt materieel te kiezen. Dat is vaak in goede staat en de eerste 'dure' jaren zitten er al op. Resultaat zijn lagere leasekosten. Conclusie: met een dergelijke lease-oplossing kan de ondernemer sneller groeien zonder zelf investeringen te hoeven doen.

EENVOUDIG
EN SNEL
GEBRUIKT
MATERIEEL
LEASEN?



Vraag een vrijblijvende offerte aan op [beequip.nl](https://www.beequip.nl)
of bel één van onze equipment experts 010 - 340 0844

BEEQUIP GROW YOUR OWN WAY